



€URO BUSINESS PROGRAMME

Владение напрямую

Более десятилетия назад, когда AquaSource только начинала свою деятельность, основатели компании поставили себе цель – дать возможность каждому человеку наслаждаться здоровьем, употребляя высококачественные продукты питания. Сегодня продукты компании AquaSource используются во всём мире; невероятные результаты их применения известны очень многим. Это поистине история международного успеха!

Но это только часть истории

Наряду с постоянным стремлением к совершенствованию уже существующих и созданию новых революционных продуктов, компания AquaSource, с первого дня своего основания, считала своим долгом предоставить всем своим независимым дистрибьюторам возможность преуспеть. Компенсационный план €URO BUSINESS PROGRAMME – это поистине выдающееся достижение. €URO BUSINESS PROGRAMME предлагает необыкновенно выгодные условия для создания и ведения собственного бизнеса при поддержке стабильной официально зарегистрированной на бирже (OFEX) компании. Этот революционный подход к системе компенсации имеет огромные преимущества:

Отсутствие минимальной закупки

С первого дня работы все Дистрибьюторы имеют возможность приобрести любой продукт со скидкой, независимо от того, какое количество они покупают.

Нет ограничения выплат

Каждый получает доход от группового объёма ВСЕЙ группы, нет никаких ограничений, касающихся величины и «глубины» группы.

Только Легальные и Прямые выплаты

Все компенсационные выплаты Дистрибьюторов производятся компанией AquaSource напрямую, без привлечения посредников.

Бонус «Стиль жизни»

Специальный бонус, предоставляется тем Дистрибьюторам, которые ежемесячно достигают хороших результатов.

Единая система Международных Выплат

Компания AquaSource – это единая компания с единой системой выплат. Во всех странах, в которых компания AquaSource ведёт свою деятельность, Дистрибьюторы получают выплаты за свою группу, независимо от того в какой стране, эта группа работает.

Восходящая Компрессия

Эта специальная методика позволяет максимизировать выплаты Дистрибьюторам, даже тогда, когда члены их группы не смогли достичь квалификации.

Опцион на Акции

Компания AquaSource представляет собой акционерную компанию, официально зарегистрированную на бирже (OFEX), и те Дистрибьюторы, которые добиваются успеха в бизнесе вознаграждаются опционом на акции компании.

Бонус «Бесконечность»

Выплачивается лидерам, в дополнение ко всем причитающимся выплатам, и составляет до 5% от Всех объёмов, набранных лидерами.

	Дистрибьюторы				Директоры				Исполнительные директоры				Президент
	Дист.	Дист.1	Дист.2	Дист.3	Дир.	Дир.1	Дир.2	Дир.3	Исп. Дир.	Исп. Дир.1	Исп. Дир.2	Исп. Дир.3	Дир.- Президент
QPV	80	80	80	80	80	80	80	80	80	80	80	80	80
QGV	80	300	700	1400	2000	2000	2000	2000	2000	2000	2000	2000	2000
Директорские ветви						1	2	3					
Ветви Директоров 3*									3	6	9	12	15
Миним. кол-во Дир. 3*										10	20	40	80
	П Р И Б Ы Л Ъ О Т П Р О Д А Ж В Р О З Н И Ц У												
Прибыль от розницы	40%	40%	40%	40%	40%	40%	40%	40%	40%	40%	40%	40%	40%
	Б О Н У С – С К И Д К А												
Личная скидка	5%	15%	20%	25%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%
Проверьте статус всех проспонсированных Вами дистрибьюторов и получите следующие проценты от всего набранного ими комиссионного группового объема:													
Дистрибьютор (<80QPV) ¹	5%	15%	20%	25%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%
Дистрибьютор (80QPV) ¹		10%	15%	20%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
Группа Дистр. 1* ¹			5%	10%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%
Группа Дистр. 2* ¹				5%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
Группа Дистр. 3* ¹					5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	Д И Р Е К Т О Р С К И Й Б О Н У С												
1-е поколение ²					10%	10%	10%		10%	10%	10%	10%	10%
2-е поколение					5%	6%	1%		7%	7%	7%	7%	7%
3-е поколение							1%		3%	4%	5%	6%	7%
	Б О Н У С “Б Е С К О Н Е Ч Н О С Т Ъ”												
Бонус “Бесконечность”									1%	2%	3%	4%	5%
COV (в тысячах) ³									50	125	250	500	1000
	В О С Х О Д Я Щ А Я К О М П Р Е С С И Я												

- Если дистрибьютор первой линии набрал <80QPV, а под ним есть дистрибьютор с высшим статусом, то проценты взимаются с QGV первого нижестоящего дистрибьютора, набравшего не менее 80QPV в каждой ветви.
- 5%, получаемых от объёмов неподтверждённых Директоров “зажатых” между Вами и Вашим первым подтверждённым Директором. Ваш спонсор получит 5%, а не 10% от этого “зажатого” объёма.
- COV – Комиссионный объём Вашей организации, вплоть до 4 поколения.

В AquaSource – возможность начать свой бизнес и получить немедленную прибыль доступна каждому. С первого дня работы в AquaSource, Дистрибьютор, покупая товары напрямую со склада по специальной цене и продавая их по розничной цене, сможет получать прибыль от продажи товаров в розницу. Прибыль от таких продаж обычно достигает 40%, а в отдельных случаях превышает этот показатель.

С момента начала работы в качестве Дистрибьютора, Вы сможете выступать спонсором любого человека, который захочет работать с AquaSource и получать дополнительный доход. Все, те, кого Вы лично спонсировали или представили компании, становятся членами Вашей группы. Ваша группа состоит из Дистрибьюторов, которых Вы лично спонсировали, а также тех Дистрибьюторов, спонсорами которых в свою очередь стали те, которых проспонсировали лично Вы. Число людей, которых Вы можете привлечь и количество уровней не ограничивается.

Чем больше товаров приобретается лично Вами, а также членами Вашей группы, как для личного использования, так и для продажи, тем больше становится Ваш QPV (Квалификационный личный объём) и соответственно QGV (Квалификационный групповой объём), наряду с этим, также повышается Ваш статус в организации. Как Дистрибьютор, Вы сможете достичь 4-х статусов, каждый последующий статус, которого Вы достигаете, предлагает более высокий процент комиссионных выплат. CPV (Комиссионный личный объём) определяет размер комиссии и рассчитывается в Евро. В Дистрибьюторском бланке заказа указывается значение QV и CV для каждого вида товара. Обратите внимание, что во время различных акций по продвижению товара, значения QV и CV могут изменяться.

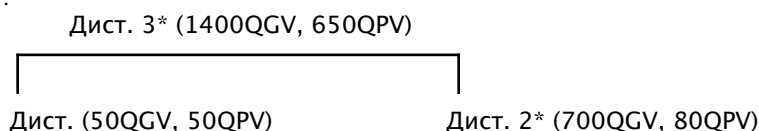
В каждом месяце, когда Вы лично выполняете минимальный объём закупок, составляющий 80QPV (Квалификационный личный объём) Вы получите личную скидку на совершаемые Вами покупки. Процент скидки возрастает по мере достижения Вами более высокого статуса и составляет от 5% до 25% от CPV. Личные скидки зачисляются на счёт Дистрибьютора в компании и представляют собой замечательную возможность быстрого получения дохода.

В дополнении к доходу, получаемому от продажи товара в розницу, а также от личных скидок, Дистрибьютор получает также Бонус – скидки, за личный объём, выполненный каждым членом его группы. Размер группы может быть любым. Как Дистрибьютор, Вы также получите комиссию в размере от 5% до 25% от CPV каждого члена Вашей группы, имеющего более низкий, по сравнению с Вами статус. При Достижении статуса Директора величина личной скидки и Бонус – скидки возрастает.

Групповые и личные объёмы не переносятся на следующий месяц и обнуляются в первый день наступившего месяца. Вы можете узнать Ваш личный объём и групповой объём Вашей группы в любое время на сайте www.aquasource.ru

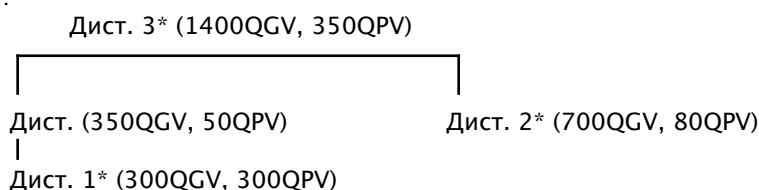
Дист. 80QPV	личная скидка – 5% Бонус-скидка до 5%
Дист. 1* 300QGV, 80QPV	Личная скидка – 15% Бонус-скидка до 15%
Дист. 2* 700QGV, 80QPV	Личная скидка – 20% Бонус-скидка до 20%
Дист. 3* 1400QGV, 80QPV	Личная скидка – 25% Бонус-скидка до 25%

Пример 1:



Дист. 3* получает личную скидку, составляющую 25% от CPV; 25% от CGV Дист. и 5% от CGV Дист.2*

Пример 2:



Дист. 3* получает личную скидку, составляющую 25% от CPV; 25% от CPV Дист., 10% от CGV Дист.1* и 5% от CGV Дист.2*

AquaSource вознаграждает всех Дистрибьюторов, которые создали свою группу, выступили спонсорами и продолжают помогать членам своей группы расширять и развивать их бизнес. Если Вы развиваете личную розничную сеть и учите других строить свою сеть, то Вы повышаете собственную квалификацию и получаете статус Директора. Получив статус Директора, Вы приобретаете право на получение дополнительных вознаграждений. Уникальное построение системы гарантирует, что Директоры заинтересованы в работе со всей группой, которую они создали. Для достижения статуса Директора необходимо достичь 80QPV и 2400QGV в месяц квалификации, при этом с любой созданной ветви будет засчитываться не более 1200 QGV. (Новая ветвь образуется каждый раз, когда Вы напрямую спонсируете нового Дистрибьютора).

AquaSource поощряет Дистрибьюторов за поддержание розничной сети на должном уровне и за обучение этому других Дистрибьюторов. Это помогает бизнесу БЫСТРО расти и минимизирует количество времени для того, чтобы достичь статуса Директора. Квалификация в ранге Директора – это признание успехов работы и право на получение больших доходов.

Вслед за тем месяцем, в котором Вы квалифицировались, в каждый последующий месяц, в котором Вы подтвердите свой директорский статус (набрав 2000QGV и 80QPV), Вы имеете право на получение 30% личной скидки от Вашего CPV и до 30% от CPV каждого члена Вашей группы. Директоры увеличивают свой доход, продолжая расширять свою розничную сеть и работая со своей группой по мере достижения группой более высоких статусов.

Существует 4 директорских статуса. Вы квалифицируетесь на более высокий директорский уровень, когда Дистрибьюторы Вашей группы квалифицируются как Директоры, формируя и поддерживая свои независимые группы (при этом, объемы их групп больше не включаются в Ваш групповой объем). За наличие Директоров в Вашей организации Вы получаете Директорский бонус. Эта волнующая и значительная награда основана на групповых объемах Директоров в Вашей организации. Директорские бонусы имеют различный процент выплат и выплачиваются за несколько поколений. Поколение относится к подтвержденному Директору. Если Директор в Вашей организации не подтвердил свой статус за определенный месяц (т. е. набрал меньше чем 2000 QGV и 80 QPV), то вся группа будет передаваться по восходящей линии следующему Вашему поколению и сжиматься (восходящая компрессия), что увеличивает Ваш директорский бонус. Все директорские бонусы выплачиваются напрямую компанией AquaSource дополнительно к личной скидке и Бонус – скидке.

Директору, не подтвердившему свой статус (т. е. набравшему менее 2000 QGV и 80 QPV), будет выплачено вознаграждение согласно достигнутому в месяц квалификации статусу Дистрибьютора. Вдобавок, Директоры 1* и выше, не подтвердившие свой статус в течение 12 месяцев переводятся на уровень Директора или на наиболее высокий уровень, которого они достигли за предшествующие 12 месяцев, если таковой окажется выше. Неактивные Директоры, не выполнившие личный объем (80 QPV) в течение 6 последующих месяцев будут понижены в статусе до Дистрибьюторов. Примечание: перевод в статус Директора и в статусы выше производится по окончании месяца, поэтому за месяц, в котором Вы достигли статуса Директора, Вы получите вознаграждение в соответствии со статусом Дистрибьютора 3* или по достигнутому ранее статусу – в зависимости от того, что окажется выше.

Директор Для достижения статуса: 2400QGV, 80QPV (не более 1200QGV с одной ветви)	Для подтверждения статуса: 2000QGV, 80QPV	личная скидка до 30% бонус – скидка до 30%	
ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ И ПОДТВЕРЖДЕНИЯ ВСЕХ СТАТУСОВ, ПРЕВЫШАЮЩИХ СТАТУС ДИРЕКТОРА НЕОБХОДИМО НАБРАТЬ 2000QGV, 80QPV			
Директор 1* Для достижения статуса: 1 Директорская ветвь (квалифицирующаяся или подтвержденная)	Для подтверждения статуса: 1 подтвержденная Директорская ветвь	личная скидка до 30% бонус – скидка до 30%	Директорский бонус 10% (за 1-е поколен.) 5% (за 2-е поколен.)
Директор 2* Для достижения статуса: 2 Директорские ветви (квалифицирующиеся или подтвержденные)	Для подтверждения статуса: 2 подтвержденные Директорские ветви	личная скидка до 30% бонус – скидка до 30%	Директорский бонус 10%(за 1-е поколен.) 6%(за 2-е поколен.) 1%(за 3-е поколен.)
Директор 3* Для достижения статуса: 3 Директорские ветви (квалифицирующиеся или подтвержденные)	Для подтверждения статуса: 3 подтвержденные Директорские ветви	личная скидка до 30% бонус – скидка до 30%	Директорский бонус 10%(за 1-е поколен.) 7%(за 2-е поколен.) 1%(за 3-е поколен.)

ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР**Рост благосостояния**

Переход из статуса Директора в статус Исполнительного Директора – это не только высокое положение и признание, но также возможность достижения невероятных финансовых результатов. Все Исполнительные Директоры продолжают получать прибыль от продаж в розницу, сохраняют личные и Бонус – скидки, предоставляемые компанией AquaSource; Директорский бонус продолжает выплачиваться и размер его увеличивается.

Наиболее значимой возможностью увеличения доходов для Исполнительных Директоров является Бонус «Бесконечность». Это – осязаемый доход, процент выплат достигает 4%. Бонус «Бесконечность» выплачивается как процент от Комиссионного объёма всей Вашей Организации! Размер бонуса зависит от статуса, которого Вы достигли и подтвердили, объёма бизнеса и от того, получил ли кто-нибудь ещё в Вашей организации этот бонус. Специальные акции (как, например, поездки за рубеж), предусмотренные для Исполнительных директоров, являются не только выражением признательности, но также являются наградой за блестящие результаты работы.

Исполнительный директор Для достижения статуса: 3 ветви Директора 3* (квалифицирующиеся или подтверждённые)	Для подтверждения статуса: 3 подтверждённые ветви Директора 3*	личная скидка до 30% бонус – скидка до 30%	Директорский бонус 10% (за 1-е поколен.) 7% (за 2-е поколен.) 3% (за 3-е поколен.)
50,000 COV			1% «Бонус Бесконечность»
(Комиссионный объём организации (COV) – это суммарная величина комиссионных объёмов Вашей группы и 4-х поколений Директоров, подтвердивших свой статус).			

Исполнительный директор 1* Для достижения статуса: 6 ветвей Директора 3* Всего 10 Директоров 3* (квалифицирующихся или подтверждённых)	Для подтверждения статуса: 6 подтверждённых ветвей Директора 3* Всего 10 подтверждённых Директоров 3*	личная скидка до 30% бонус – скидка до 30%	Директорский бонус 10% (за 1-е поколен.) 7% (за 2-е поколен.) 4% (за 3-е поколен.)
125,000 COV			2% «Бонус Бесконечность»

Исполнительный директор 2* Для достижения статуса: 9 ветвей Директора 3* Всего 20 Директоров 3* (квалифицирующихся или подтверждённых)	Для подтверждения статуса: 9 подтверждённых ветвей Директора 3* Всего 20 подтверждённых Директоров 3*	личная скидка до 30% бонус – скидка до 30%	Директорский бонус 10% (за 1-е поколен.) 7% (за 2-е поколен.) 5% (за 3-е поколен.)
250,000 COV			3% «Бонус Бесконечность»

Исполнительный директор 3* Для достижения статуса: 12 ветвей Директора 3* Всего 40 Директоров 3* (квалифицирующихся или подтверждённых)	Для подтверждения статуса: 12 подтверждённых ветвей Директора 3* Всего 40 подтверждённых Директоров 3*	личная скидка до 30% бонус – скидка до 30%	Директорский бонус 10% (за 1-е поколен.) 7% (за 2-е поколен.) 6% (за 3-е поколен.)
500,000 COV			4% «Бонус Бесконечность»

ДИРЕКТОР – ПРЕЗИДЕНТ**Рост благосостояния**

Директор – Президент – самый высокий статус в компании AquaSource. Этот особенный статус предусмотрен для тех, кто проявил выдающиеся способности к лидерству. Наряду с ещё более высоким Директорским бонусом, Директоры – Президенты, подтвердившие свой статус, получают Бонус «Бесконечность» до 5% от Комиссионного объёма всей своей организации. Для Директоров – Президентов также существуют особые акции и предложения.

Директор – Президент Для достижения статуса: 15 ветвей Директора 3* Всего 80 Директоров 3* (квалифицирующихся или подтверждённых)	Для подтверждения статуса: 15 подтверждённых ветвей Директора 3* И 80 подтверждённых Директоров 3*	личная скидка до 30% бонус – скидка до 30%	Директорский бонус 10% (за 1-е поколен.) 7% (за 2-е поколен.) 7% (за 3-е поколен.)
1,000,000 COV			5% «Бонус Бесконечность»

МЕЖДУНАРОДНОЕ СПОНСОРСТВО**Доход от международного бизнеса**

Все Дистрибьюторы получают возможность выступить спонсорами в любой из стран, где компания AquaSource ведёт свою деловую активность. Euro Business Programme может варьироваться, в зависимости от страны, поэтому прежде чем стать спонсором в другой стране, проконсультируйтесь с Вашим местным офисом.

Бонус «Стиль жизни» зависит от конкретной страны и его размер отражает различия между уровнями жизни в разных странах. Более подробная информация предоставляется дополнительно. Бонус «Стиль жизни» может изменяться.

СЛОВАРЬ ТЕРМИНОВ

Спонсор: лицо, познакомившее Вас с компанией AquaSource и ее продукцией.

Дистрибьюторы первой линии: Дистрибьюторы, которых проспонсировали лично Вы.

Организация: Все те Дистрибьюторы, кого Вы проспонсировали, а также те, кого проспонсировали они и т.д.

Группа: Ваша группа состоит из Вас самих и Вашей организации. Однако в нее не входят Дистрибьюторы, которые достигли статуса Директора (или выше) и их организации.

Квалификационный личный объем (QPV): Сумма Квалификационных объемов (QV) каждого наименования продукта, приобретенная Вами в течение месяца. Обратите внимание, что на бланке заказа указан QV для каждого продукта. Статус, которого Вы можете достигнуть, зависит от Вашего Квалификационного личного объема.

Квалификационный групповой объем (QGV): Сумма Квалификационных объемов (QV) каждого наименования продукта, приобретенная Вами и членами Вашей группы в течение месяца. Обратите внимание, что на бланке заказа указан QV для каждого продукта. Для достижения статуса требуются определенные значения QPV и QGV.

Комиссионный личный объем (CPV): Сумма Комиссионных объемов (CV) каждого наименования продукта, приобретенная Вами в течение месяца.

Комиссионный групповой объем (CGV): Сумма Комиссионных объемов (CV) каждого наименования продукта, приобретенная Вами и членами Вашей группы в течение месяца. Комиссионные начисляются на основе Комиссионных объемов.

Ветвь: “Ветвью” считается спонсируемый Вами Дистрибьютор и его организация.

Директорская ветвь: Ветвь, на которой имеется Директор. Внимание: Директор не обязательно должен быть спонсирован Вами. Обратите внимание, что требованию к Ветви Директора 3* соответствует ветвь, на которой имеется Директор 3* независимо от его расположения на ветви.

Подтвержденный Директор: Подтвержденным Директором считается лицо, имеющее 2000 QGV и 80 QPV, которое достигло статуса Директора в предшествующий месяц.

Поколение: Первое Поколение относится к первому Подтвержденному Директору в каждой ветви и к его Группе; Второе Поколение – ко второму Подтвержденному директору в каждой ветви и к его Группе и т.д. Если между группами Первого и Второго Подтвержденных Директоров имеются неподтвержденные Директоры, то они включаются в первое Поколение. Обращаем внимание, что лично Вы не обязательно будете являться спонсором Директора в Вашем первом Поколении.

Комиссионный объем организации (COV): Суммарная величина Вашего собственного CGV и CGV всех подтвержденных Директоров в Вашей организации вниз по иерархии, вплоть до 4-го Поколения.

€URO BUSINESS PROGRAMME: Евро Бизнес Программа.